



GOVNET

**OPINIÃO
PESQUISA**

Metodologia

Pesquisa quantitativa realizada através da aplicação de questionários estruturados junto a advogados inscritos na OAB SP e residentes nos municípios paulistas.

Período de realização da coleta de dados:

06 a 22 de dezembro de 2023.

Margem de erro:

A margem de erro para o total da amostra é de 3,5% (três ponto cinco pontos percentuais), para mais ou para menos.

Nível de confiança:

95% (noventa e cinco por cento).

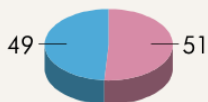
Número de entrevistas:

804 entrevistas.



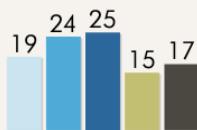
OAB - Seção SP

Estratificações:



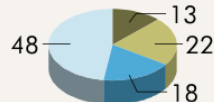
Homens
Mulheres

- Sexo:**
- Homens (49%)
 - Mulheres (51%)



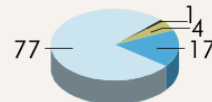
23 a 30
31 a 40
41 a 50
51 a 60
61 ou mais

- Faixa etária:**
- 23 a 30 (19%)
 - 31 a 40 (24%)
 - 41 a 50 (25%)
 - 51 a 60 (15%)
 - 61 ou mais (17%)



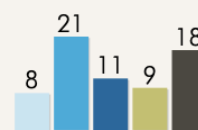
Católico
Evangélico
Outras
Agnóstico/ateu

- Religião:**
- Católico (48%)
 - Evangélico (18%)
 - Outras (22%)
 - Agnóstico/ateu (13%)



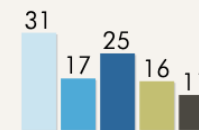
Branco
Pardo
Preto
Amarelo

- Etnia:**
- Branco (77%)
 - Pardo (17%)
 - Preto (4%)
 - Amarelo/asiático (1%)



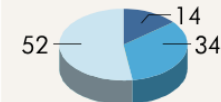
Até 5.000
5.001 a 10.000
10.001 a 15.000
15.001 a 20.000
Acima de 20.000

- Renda familiar:**
- Até R\$ 5.000 (8%)
 - De R\$ 5.001 a R\$ 10.000 (21%)
 - De R\$ 10.001 a R\$ 15.000 (11%)
 - De R\$ 15.001 a R\$ 20.000 (9%)
 - Acima de R\$ 20.000 (18%)
 - Não sabe/recusou declarar a renda (33%)



Até 5 anos
6 a 10 anos
11 a 20 anos
21 a 30 anos
Mais de 30 anos

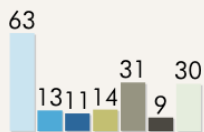
- Tempo de registro na OAB: (em anos)**
- Até 5 anos (31%)
 - De 6 a 10 (17%)
 - De 11 a 20 (25%)
 - De 21 a 30 (16%)
 - Mais de 30 (11%)



Da advocacia
Advocacia e outra atividade profissional
Outra atividade

- Exercício da advocacia:**
- Totalmente da advocacia (52%)
 - Da advocacia e outra atividade profissional (34%)
 - Totalmente de outra atividade profissional (14%)

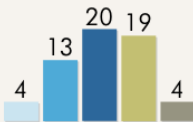
Estratificações:



Civil/família
 Trabalhista
 Previdenciária
 Criminal penal
 Empresarial
 Tributária
 Outras áreas

Área de atuação:

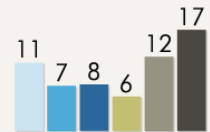
- Civil/família (63%)
- Criminal/penal (13%)
- Empresarial (11%)
- Previdenciária (14%)
- Trabalhista (31%)
- Tributária (9%)
- Outras áreas de atuação (30%)



PIB 1
 PIB 2
 PIB 3
 PIB 4
 PIB 5

PIB - Produto Interno Bruto per capita:

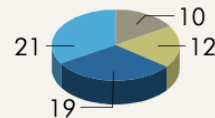
- PIB1: de R\$ 14.290,26 a R\$ 22.907,81 (4%)
- PIB2: de R\$ 23.257,18 a R\$ 35.877,16 (13%)
- PIB3: De R\$ 36.015,43 a R\$ 49.907,97 (20%)
- PIB4: De R\$ 50.155,74 a R\$ 99.204,40 (19%)
- PIB5: De R\$ 104.273,37 a R\$ 357.104,23 (4%)



Até 50.000
 50.001 a 100.000
 100.001 a 200.000
 200.001 a 300.000
 301.000 a 500.000
 Acima de 500.000

População residente: (habitantes)

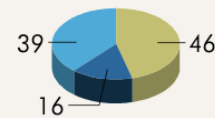
- Até 50.000 (11%)
- De 50.001 a 100.000 (7%)
- De 100.001 a 200.000 (8%)
- De 200.001 a 300.000 (6%)
- de 301.000 a 500.000 (12%)
- Acima de 500.000 (17%)



11 km a 80 km
 81 km a 200 km
 201 km a 400 km
 Mais de 401 km

Distância da Capital:

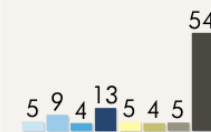
- De 11 a 80 km (21%)
- De 81 a 200 km (19%)
- De 201 a 400 km (12%)
- Mais de 401 km (10%)



Capital
 RM São Paulo
 Interior

Região geográfica I:

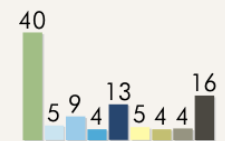
- Capital (39%)
- RM São Paulo (16%)
- Interior (46%)



Oeste
 Norte/Noroeste
 Central
 Campinas
 Sorocabana
 Baixada Santista
 Vale do Paraíba
 RM São Paulo

Região geográfica II:

- Oeste (5%)
- Norte/Noroeste (9%)
- Central (4%)
- Campinas (13%)
- Sorocabana (5%)
- Baixada Santista/ Vale do Ribeira (4%)
- Vale do Paraíba/ Litoral Norte (5%)
- RM São Paulo (54%).



Capital
 Oeste
 Norte/Noroeste
 Central
 Campinas
 Sorocabana
 Baixada Santista¹
 Vale do Paraíba²
 RM São Paulo

Subseção de inscrição:

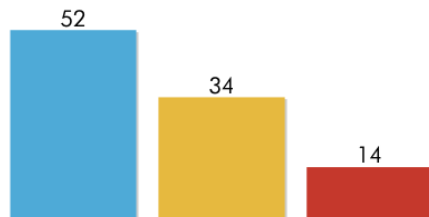
- Capital (40%)
- Zona Norte (3%)
- Zona Sul (5%)
- Zona Leste (5%)
- Zona Oeste (4%)
- Central (23%)
- Oeste (5%)
- Norte/Noroeste (9%)
- Central (4%)
- Campinas (13%)
- Sorocabana (5%)
- ¹Baixada Santista/ Vale do Ribeira (4%)
- ²Vale do Paraíba/ Litoral Norte (4%)
- RM São Paulo (16%)



Hoje, a sua renda mensal é oriunda:

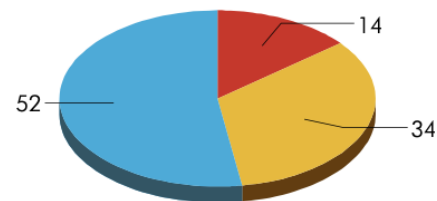
estimulada verbalmente

Renda mensal
52,4% dos entrevistados afirmaram que atualmente a renda mensal é oriunda **totalmente da advocacia**.

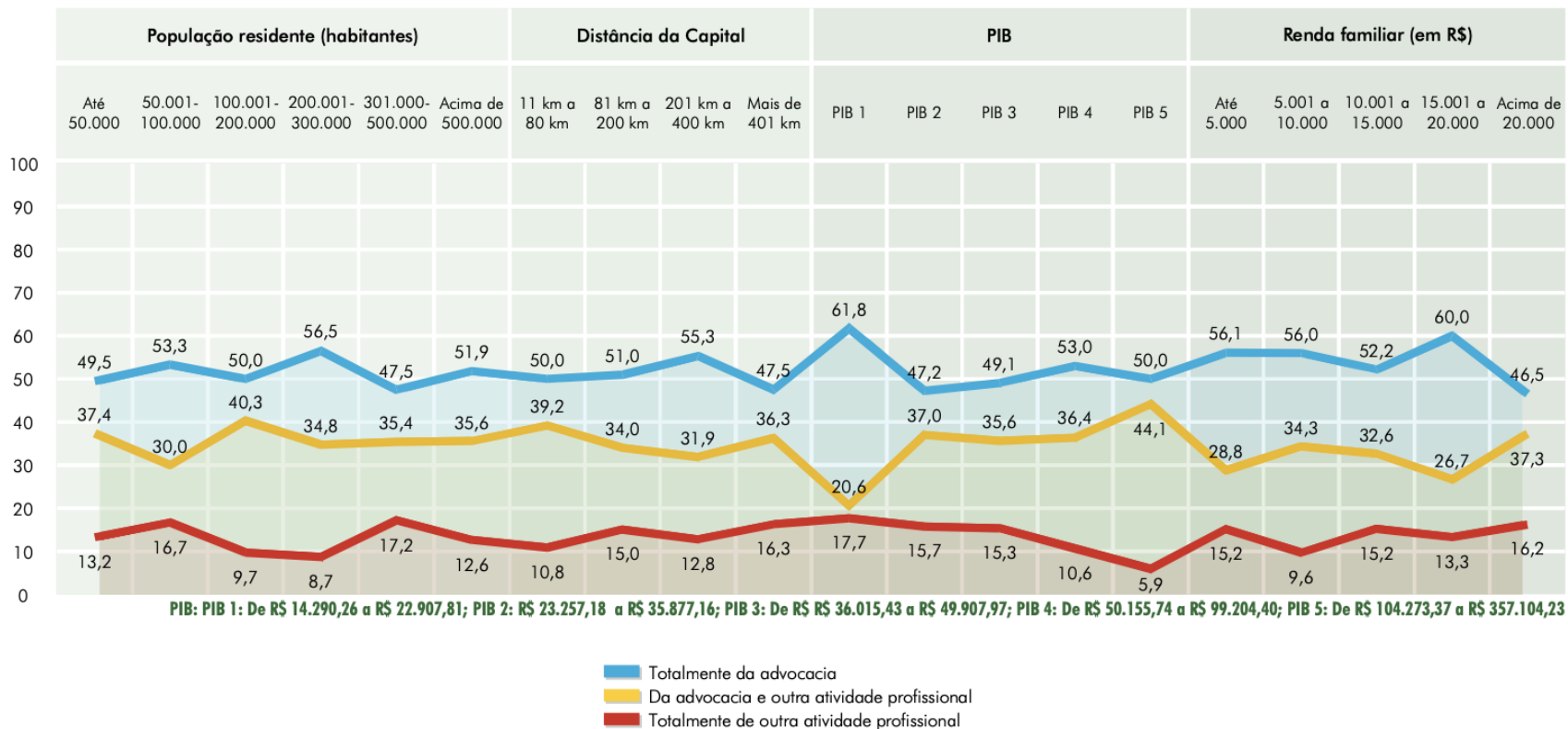


■ Totalmente da advocacia
■ Da advocacia e outra atividade profissional
■ Totalmente de outra atividade profissional

■ Totalmente da advocacia
■ Da advocacia e outra atividade profissional
■ Totalmente de outra atividade profissional

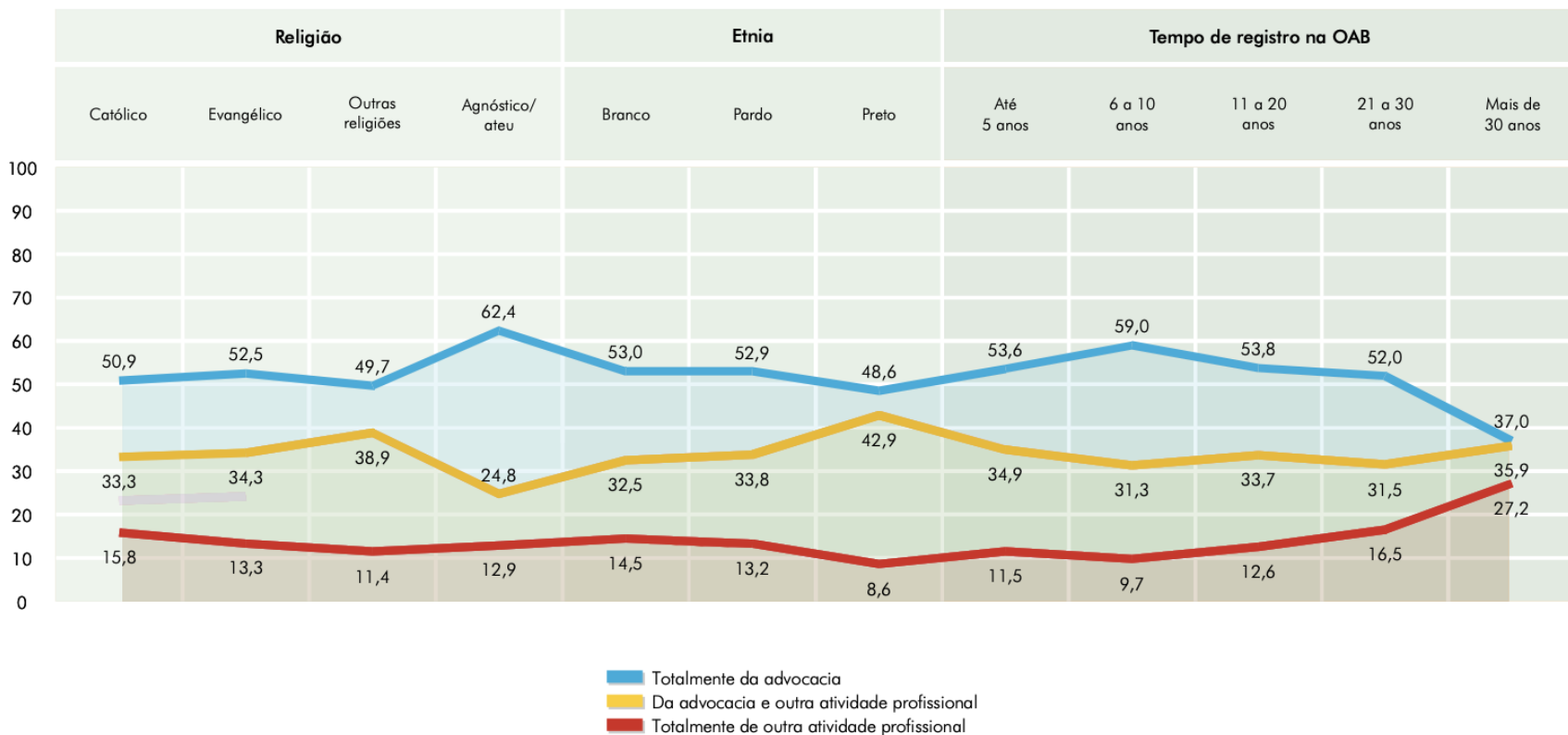


Hoje, a sua renda mensal é oriunda:

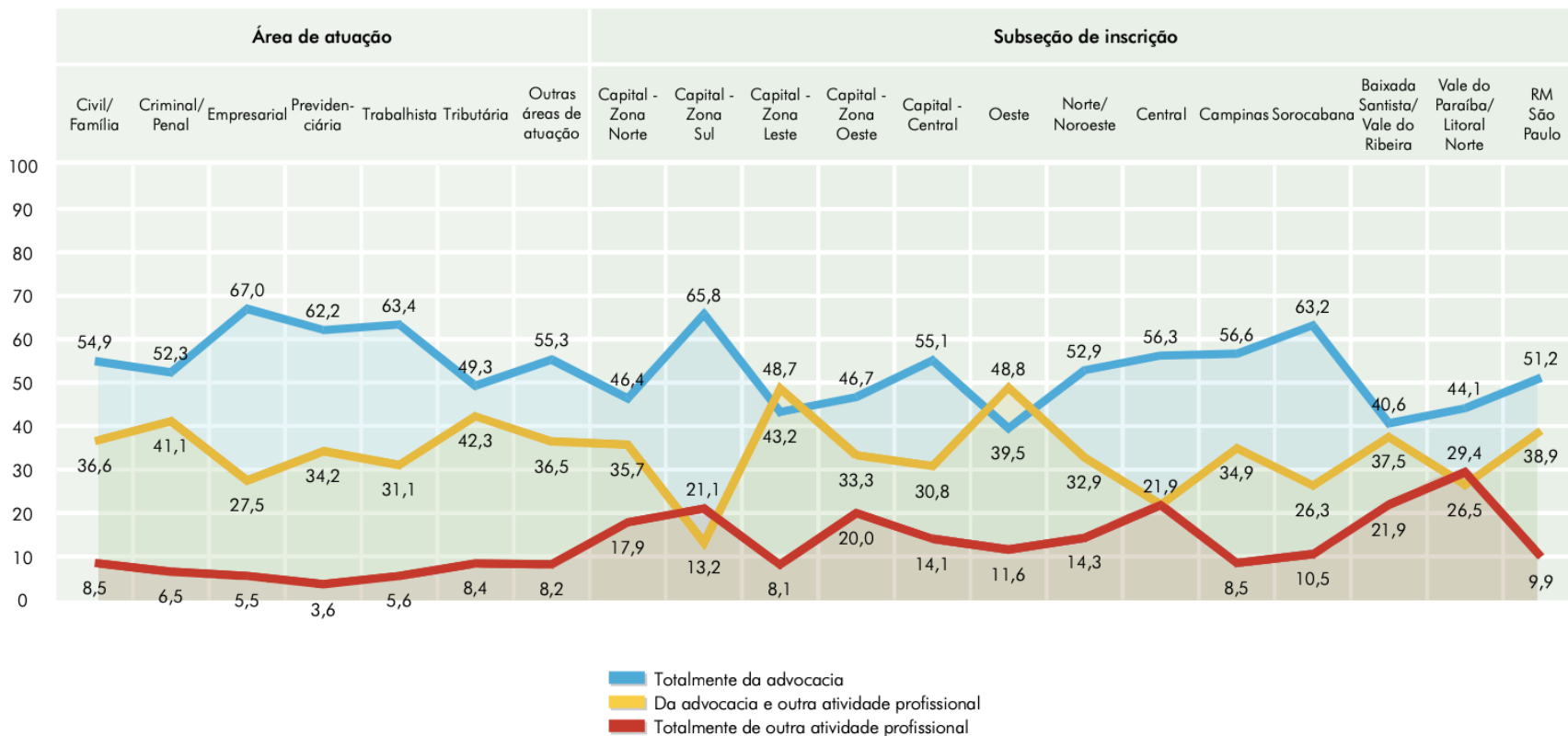




Hoje, a sua renda mensal é oriunda:



Hoje, a sua renda mensal é oriunda:





Origem da renda mensal por área de atuação no direito

Vive somente do direito	Percentual
Civil	31,12
Trabalhista	16,15
Família	9,03
Previdenciária	7,84
Tributária	5,94
Empresarial	4,75
Penal	4,28
Imobiliário	3,80
Consumidor	3,33
Criminal	3,33
Administrativo	2,85
Ambiental	0,71
Público	0,71
Sucessões	0,71
Eleitoral	0,48
Cidadania	0,24
Comercial	0,24
Compliance	0,24
Contratual	0,24
Federal	0,24
Internacional	0,24
Propriedade intelectual	0,24
Recuperação de crédito	0,24
Regulatório	0,24
Sanitário e saúde	0,24
Outras áreas do direito	2,61

Vive do direito e outras atividades	Percentual
Civil	31,85
Trabalhista	17,04
Família	10,37
Previdenciária	5,56
Penal	4,81
Consumidor	4,44
Empresarial	4,44
Criminal	3,33
Imobiliário	2,96
Tributária	1,48
Administrativo	1,11
Comercial	1,11
Sucessões	1,11
Contratual	0,74
Regulatório	0,74
Ambiental	0,37
Bancário	0,37
Compliance	0,37
Eleitoral	0,37
Humanos	0,37
Médico	0,37
Notarial e registral	0,37
Público	0,37
Societário	0,37
Terceiro setor	0,37
Outras áreas do direito	5,19

Rendimento mensal oriundo	Média
Somente da advocacia	R\$ 9.408,27
Da advocacia e outras atividades	R\$ 18.713,24
Somente de outras atividades	R\$ 14.903,86

Adandonou o exercício do direito	Percentual
Civil	33,63
Trabalhista	18,58
Família	8,85
Previdenciária	8,85
Imobiliário	5,31
Tributária	4,42
Consumidor	3,54
Contratual	3,54
Empresarial	3,54
Criminal	1,77
Administrativo	0,88
Federal	0,88
Médico	0,88
Militar	0,88
Penal	0,88
Outras áreas do direito	3,54



Que tipo de atividade profissional/ comercial/ empresarial você exerce fora da advocacia? espontânea - somente entre aqueles que exercem outra atividade

Outras atividades
17,0% dos entrevistados afirmaram que têm como atividade profissional fora a advocacia ser **empresário**.

	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Empresário	16,97	19,80	13,98	15,69	18,82	16,67	20,29	13,64
Aposentado	9,66	12,18	6,99	0,00	0,00	1,11	11,59	31,82
Docência/ professor	6,53	5,08	8,06	3,92	8,24	11,11	5,80	2,27
Funcionário público/ servidor público	6,27	8,12	4,30	5,88	8,24	8,89	7,25	1,14
Assessoria/ assessor	4,18	4,06	4,30	9,80	4,71	2,22	1,45	4,55
Contabilidade/ contador	3,66	4,06	3,23	1,96	3,53	4,44	5,80	2,27
Renda de imóveis/ locação de imóveis	3,39	4,06	2,69	0,00	1,18	1,11	5,80	7,95
Administração/ administrativa	3,13	2,03	4,30	1,96	4,71	3,33	2,90	2,27
Gerente/ gestão	2,87	2,54	3,23	3,92	1,18	5,56	1,45	2,27
Imobiliário/ imóveis	2,87	5,08	0,54	1,96	2,35	1,11	2,90	5,68
Vendas/ E-commerce	2,87	0,00	5,91	1,96	5,88	2,22	1,45	2,27
Agronegócio	2,61	3,55	1,61	0,00	2,35	3,33	5,80	1,14
Consultoria	2,35	3,55	1,08	0,00	2,35	3,33	1,45	3,41
Área da saúde	1,83	1,02	2,69	5,88	0,00	3,33	0,00	1,14
Analista	1,57	1,52	1,61	3,92	2,35	2,22	0,00	0,00
Investimentos	1,57	2,03	1,08	1,96	1,18	2,22	1,45	1,14
Corretor	1,31	2,03	0,54	1,96	0,00	2,22	2,90	0,00
Área da educação	1,04	1,02	1,08	0,00	1,18	1,11	1,45	1,14
Área de eventos	1,04	0,00	2,15	3,92	1,18	1,11	0,00	0,00

continua...



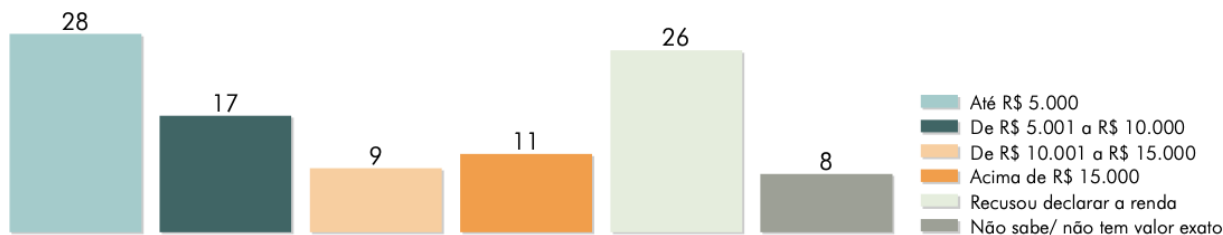
Que tipo de atividade profissional/ comercial/ empresarial você exerce fora da advocacia? espontânea - somente entre aqueles que exercem outra atividade

	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Diretor	1,04	0,51	1,61	0,00	1,18	0,00	2,90	1,14
Músico	1,04	1,52	0,54	0,00	4,71	0,00	0,00	0,00
Prestação de serviços/ autônomo	1,04	0,51	1,61	0,00	0,00	3,33	0,00	1,14
Área alimentícia	0,78	0,51	1,08	1,96	1,18	0,00	1,45	0,00
Área da tecnologia	0,78	0,51	1,08	1,96	2,35	0,00	0,00	0,00
Escritor	0,78	1,02	0,54	1,96	0,00	1,11	0,00	1,14
Estudante	0,78	0,00	1,61	3,92	0,00	0,00	1,45	0,00
Mercado financeiro	0,78	0,51	1,08	0,00	2,35	0,00	0,00	1,14
Terapeuta	0,78	0,00	1,61	0,00	1,18	1,11	0,00	1,14
Assistente	0,52	0,51	0,54	3,92	0,00	0,00	0,00	0,00
Conselheiro	0,52	0,51	0,54	0,00	0,00	1,11	1,45	0,00
Construção civil	0,52	0,51	0,54	0,00	0,00	1,11	1,45	0,00
Departamento pessoal/ RH	0,52	0,00	1,08	3,92	0,00	0,00	0,00	0,00
Enfermeira	0,52	0,51	0,54	0,00	0,00	2,22	0,00	0,00
Intermediação de negócios	0,52	1,02	0,00	0,00	0,00	1,11	0,00	1,14
Motorista	0,52	0,51	0,54	1,96	0,00	1,11	0,00	0,00
Químico	0,52	1,02	0,00	0,00	0,00	0,00	1,45	1,14
Outros	10,70	7,11	14,52	15,69	16,47	10,00	7,25	5,68
Recusou declarar a atividade	1,57	1,52	1,61	0,00	1,18	1,11	2,90	2,27



Qual é a renda mensal que essa atividade profissional, comercial ou empresarial te proporciona? espontânea - somente entre aqueles que exercem outra atividade

R\$ 10.662,44
é a média mensal aproximada oriunda de atividade profissional, comercial ou empresarial fora da advocacia.

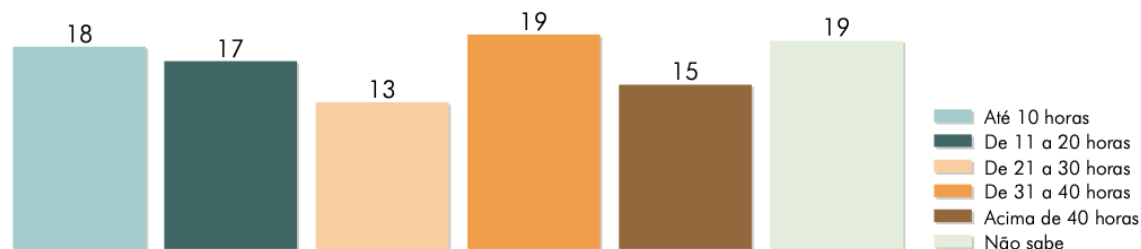


	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Até R\$ 5.000	28,46	20,81	36,56	58,82	38,82	27,78	11,59	14,77
De R\$ 5.001 a R\$ 10.000	16,71	18,27	15,05	13,73	16,47	20,00	20,29	12,50
De R\$ 10.001 a R\$ 15.000	9,14	11,17	6,99	9,80	9,41	8,89	10,14	7,95
Acima de R\$ 15.000	11,23	16,75	5,38	1,96	8,24	7,78	11,59	22,73
Recusou declarar a renda	26,11	25,38	26,88	7,84	17,65	27,78	39,13	32,95
Não sabe/ não tem valor exato	8,36	7,61	9,14	7,84	9,41	7,78	7,25	9,09

Quantas horas por semana você se dedica para exercer essa atividade profissional/ comercial/ empresarial?

espontânea - somente entre aqueles que exercem outra atividade

19,1%
dos entrevistados afirmaram que dedicam de **31 a 40** horas semanais a atividades profissionais fora da advocacia.



	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Até 10 horas	18,02	15,74	20,43	27,45	22,35	13,33	15,94	14,77
De 11 a 20 horas	16,71	17,26	16,13	5,88	20,00	18,89	21,74	13,64
De 21 a 30 horas	13,05	13,71	12,37	11,76	9,41	17,78	11,59	13,64
De 31 a 40 horas	19,06	16,75	21,51	33,33	23,53	15,56	23,19	6,82
Acima de 40 horas	14,62	16,24	12,90	15,69	14,12	18,89	8,70	14,77
Não sabe	18,54	20,30	16,67	5,88	10,59	15,56	18,84	36,36

No campo do direito, quais são as suas áreas de atuação? estimulada verbalmente - respostas múltiplas

Área de atuação
57,3% dos entrevistados afirmaram que, no campo do direito, a área de atuação é a **civil**.

	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Civil	57,34	58,42	56,31	61,18	56,70	63,37	48,74	52,55
Trabalhista	31,22	32,91	29,61	31,58	31,96	34,65	28,57	27,01
Família	15,55	11,48	19,42	16,45	12,37	16,83	16,81	16,06
Previdenciária	13,68	13,01	14,32	9,21	15,46	15,84	19,33	8,03
Empresarial	11,32	15,82	7,04	11,18	8,76	15,84	12,61	7,30
Tributária	8,83	9,95	7,77	7,24	8,76	10,40	5,88	10,95
Penal	8,08	11,22	5,10	7,89	6,70	8,42	8,40	9,49
Consumidor	6,84	6,38	7,28	11,18	7,73	6,44	3,36	4,38
Imobiliário	5,60	7,14	4,13	6,58	3,09	6,93	7,56	4,38
Criminal	5,22	5,61	4,85	9,21	2,06	4,95	8,40	2,92
Administrativo	4,73	6,89	2,67	3,95	3,09	2,97	9,24	6,57
Contratual	2,61	3,32	1,94	1,97	3,09	3,47	2,52	1,46
Público	1,49	1,79	1,21	1,32	1,03	1,98	1,68	1,46
Sucessões	1,24	0,77	1,70	0,66	1,03	1,98	0,84	1,46
Compliance	1,00	0,77	1,21	0,66	2,58	0,99	0,00	0,00
Ambiental	0,87	0,77	0,97	0,66	0,52	0,99	0,84	1,46
Humanos	0,75	1,28	0,24	0,66	1,03	0,50	1,68	0,00
Regulatório	0,75	1,02	0,49	1,32	1,03	0,50	0,84	0,00
Bancário	0,62	1,02	0,24	0,66	0,00	1,98	0,00	0,00
Comercial	0,62	0,51	0,73	0,00	0,52	0,99	0,00	1,46

continua...



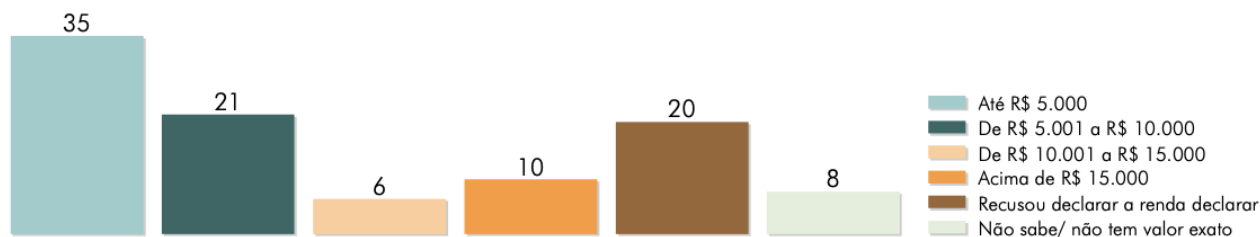
No campo do direito, quais são as suas áreas de atuação? estimulada verbalmente - respostas múltiplas

	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Eleitoral	0,62	0,77	0,49	0,66	1,03	0,99	0,00	0,00
Cidadania	0,50	0,51	0,49	0,00	0,52	0,50	0,00	1,46
Médico	0,50	0,00	0,97	0,00	0,52	0,99	0,00	0,73
Societário	0,50	1,02	0,00	0,00	1,03	0,50	0,84	0,00
Digital	0,37	0,26	0,49	0,66	1,03	0,00	0,00	0,00
Internacional	0,37	0,26	0,49	0,00	0,52	0,50	0,84	0,00
Recuperação de crédito	0,37	0,26	0,49	1,32	0,00	0,50	0,00	0,00
Sanitário e saúde	0,37	0,00	0,73	1,32	0,00	0,50	0,00	0,00
Arbitragem	0,25	0,26	0,24	0,66	0,52	0,00	0,00	0,00
Constitucional	0,25	0,26	0,24	0,00	0,00	0,50	0,00	0,73
Cooperativismo	0,25	0,26	0,24	0,00	0,00	0,00	0,00	1,46
Federal	0,25	0,26	0,24	0,00	0,52	0,00	0,00	0,73
Militar	0,25	0,51	0,00	0,66	0,00	0,00	0,84	0,00
Notarial e registral	0,25	0,26	0,24	0,00	0,52	0,00	0,00	0,73
Precatório	0,25	0,00	0,49	0,00	0,00	0,00	1,68	0,00
Propriedade intelectual	0,25	0,26	0,24	0,66	0,00	0,50	0,00	0,00
Terceiro setor	0,25	0,00	0,49	0,00	0,00	0,50	0,84	0,00
Previdenciário	0,12	0,00	0,24	0,00	0,52	0,00	0,00	0,00
Outros	3,36	3,06	3,64	3,29	2,58	3,96	4,20	2,92
Todas	0,50	0,77	0,24	0,00	0,52	0,99	0,00	0,73

Qual é a renda mensal que a atividade ligada ao exercício do direito te proporciona?

espontânea - somente entre aqueles que exercem a advocacia

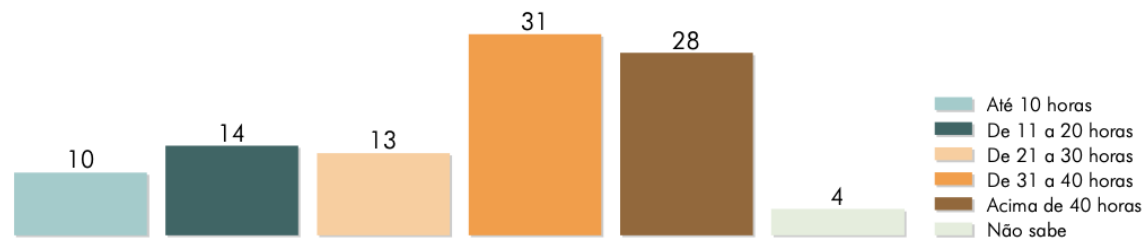
R\$ 8.512,72
é a média aproximada da renda mensal oriunda do exercício do direito.



	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Até R\$ 5.000	35,31	30,99	39,54	54,29	34,32	27,47	37,50	23,08
De R\$ 5.001 a R\$ 10.000	21,27	20,76	21,78	22,14	26,63	25,82	8,33	15,38
De R\$ 10.001 a R\$ 15.000	6,22	8,19	4,30	2,14	8,28	7,14	4,17	8,65
Acima de R\$ 15.000	9,70	13,74	5,73	2,14	8,88	10,44	12,50	17,31
Recusou declarar a renda	19,97	20,47	19,48	12,14	13,61	22,53	30,21	26,92
Não sabe/ não tem valor exato	7,53	5,85	9,17	7,14	8,28	6,59	7,29	8,65

Quantas horas por semana você dedica às atividades ligadas ao exercício do direito? espontânea - somente entre aqueles que exercem a advocacia

31,2%
dos entrevistados afirmaram que dedicam de **31 a 40** horas semanais ao exercício do direito.



	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Até 10 horas	9,70	7,89	11,46	7,86	9,47	9,34	8,33	14,42
De 11 a 20 horas	13,89	17,25	10,60	5,71	9,47	11,54	26,04	25,00
De 21 a 30 horas	12,74	11,70	13,75	8,57	14,79	11,54	14,58	15,38
De 31 a 40 horas	31,26	32,46	30,09	37,86	29,59	35,71	32,29	16,35
Acima de 40 horas	28,36	27,78	28,94	36,43	33,14	29,67	14,58	20,19
Não sabe	4,05	2,92	5,16	3,57	3,55	2,20	4,17	8,65

Aproximadamente quantos clientes você atende mensalmente na condição de advogado?

espontânea - somente entre aqueles que exercem a advocacia

14,5%
dos entrevistados afirmaram que na condição de advogado, atendem mensalmente cerca de **4 a 6** clientes.

	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Nenhum cliente	0,58	0,58	0,57	1,43	0,59	0,00	1,04	0,00
1 a 3 clientes	13,89	12,57	15,19	15,71	11,24	13,74	12,50	17,31
4 a 6 clientes	14,47	14,91	14,04	14,29	17,16	12,64	13,54	14,42
7 a 10 clientes	12,88	11,99	13,75	12,14	14,79	12,09	11,46	13,46
11 a 15 clientes	9,55	11,40	7,74	10,00	9,47	13,19	7,29	4,81
16 a 20 clientes	8,54	10,82	6,30	8,57	8,28	8,24	11,46	6,73
21 a 30 clientes	6,66	8,77	4,58	7,14	2,96	7,69	6,25	10,58
31 clientes ou mais	9,41	13,74	5,16	7,86	9,47	8,79	9,38	12,50
Não tem quantidade fixa de clientes	1,16	0,88	1,43	2,14	0,59	1,10	1,04	0,96
Advocacia empresarial/ pública/ judiciária	2,60	1,17	4,01	4,29	2,37	2,75	2,08	0,96
Não sabe	20,26	13,16	27,22	16,43	23,08	19,78	23,96	18,27



Indicadores por área de atuação no direito

Área do direito que atua	Média de rendimento
Consumidor	R\$ 10.762,85
Ambiental	R\$ 10.666,67
Previdenciário	R\$ 10.471,70
Empresarial	R\$ 10.177,27
Administrativo	R\$ 9.848,00
Trabalhista	R\$ 9.829,51
Civil	R\$ 9.207,35
Média geral	R\$ 8.963,97
Família	R\$ 8.743,85
Imobiliário	R\$ 8.368,42
Criminal	R\$ 8.083,33
Penal	R\$ 6.390,91
Comercial	R\$ 5.500,00
Tributária	R\$ 4.664,00
Contratual	R\$ 3.887,50

Acima da média geral de ganhos

Abaixo da média geral de ganhos

Área do direito que atua	Horas semanais
Consumidor	39,38
Criminal	39,18
Tributária	38,91
Ambiental	38,75
Empresarial	37,07
Imobiliário	36,93
Previdenciário	36,29
Comercial	35,50
Média geral	35,26
Trabalhista	35,15
Civil	35,07
Família	32,63
Contratual	31,17
Penal	30,59
Administrativo	29,58

Horas trabalhadas acima da média geral

Horas trabalhadas abaixo da média geral

Área do direito que atua	Valor/hora trabalhada
Administrativo	R\$ 332,93
Previdenciário	R\$ 288,56
Trabalhista	R\$ 279,64
Ambiental	R\$ 275,27
Empresarial	R\$ 274,54
Consumidor	R\$ 273,31
Família	R\$ 267,97
Civil	R\$ 267,97
Média geral	R\$ 262,54
Imobiliário	R\$ 226,60
Penal	R\$ 208,92
Criminal	R\$ 206,31
Comercial	R\$ 154,93
Contratual	R\$ 124,72
Tributária	R\$ 119,87

Rendimento por hora trabalhada acima da média geral

Rendimento por hora trabalhada abaixo da média geral



Indicadores por área de atuação no direito

Área do direito que atua	Clientes
Comercial	62,33
Consumidor	32,71
Contratual	25,81
Trabalhista	23,22
Família	23,15
Empresarial	22,44
Criminal	21,79
Previdenciário	21,67
Tributária	20,21
Média geral	19,66
Ambiental	18,67
Imobiliário	17,61
Administrativo	15,30
Penal	14,56
Civil	14,46

Acima da média geral de clientes

Abaixo da média geral de clientes

Área do direito que atua	Média de rendimento
Administrativo	R\$ 643,66
Ambiental	R\$ 571,33
Civil	R\$ 636,75
Comercial	R\$ 88,24
Consumidor	R\$ 329,04
Contratual	R\$ 150,62
Criminal	R\$ 370,97
Empresarial	R\$ 453,53
Família	R\$ 377,70
Imobiliário	R\$ 475,21
Média geral	R\$ 455,95
Penal	R\$ 438,94
Previdenciário	R\$ 483,23
Trabalhista	R\$ 423,32
Tributária	R\$ 230,78

Acima da média geral de rendimento mensal por cliente

Abaixo da média geral de rendimento mensal por cliente

Área do direito que atua	Horas semanais
Civil	2,43
Penal	2,10
Imobiliário	2,10
Ambiental	2,08
Administrativo	1,93
Tributária	1,93
Criminal	1,80
Média geral	1,79
Previdenciário	1,67
Empresarial	1,65
Trabalhista	1,51
Família	1,41
Contratual	1,21
Consumidor	1,20
Comercial	0,57

Acima da média de horas semanais trabalhada por cliente

Abaixo da média de horas semanais trabalhada por cliente



Hoje, dentro de sua casa/ família você exerce o papel de:

48,7%
dos entrevistados afirmaram
exercer o papel de
chefe de família
responsável por parte
da renda familiar.

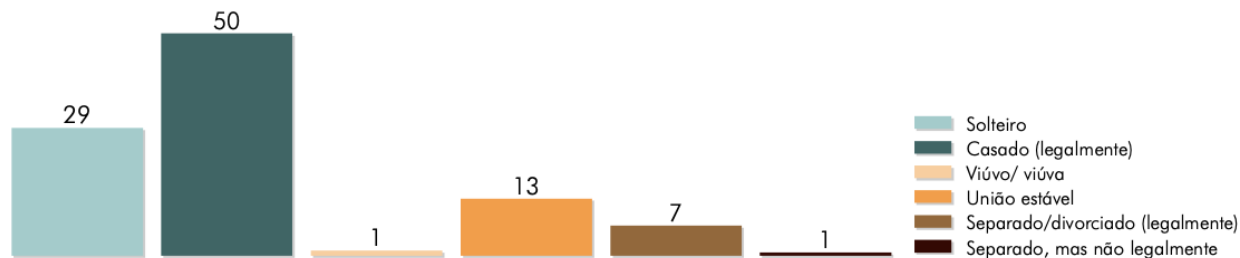
	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Chefe de família responsável por toda a renda familiar	31,97	38,78	25,49	18,42	24,74	36,63	35,29	47,45
Chefe de família responsável por parte da renda familiar	48,63	51,79	45,63	34,87	54,64	52,48	54,62	44,53
Chefe de família que não contribui com a renda familiar	1,12	0,26	1,94	1,32	1,03	1,49	0,84	0,73
Dependente responsável por toda a renda familiar	0,37	0,00	0,73	1,32	0,00	0,50	0,00	0,00
Dependente responsável por parte da renda familiar	9,95	6,12	13,59	21,71	13,40	4,46	5,04	4,38
Dependente que não contribui com a renda familiar	7,96	3,06	12,62	22,37	6,19	4,46	4,20	2,92

	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Chefe de família	81,72	90,82	73,06	54,61	80,41	90,59	90,76	92,70
Dependente	18,28	9,18	26,94	45,39	19,59	9,41	9,24	7,30



Qual é o tipo de união civil que você possui?

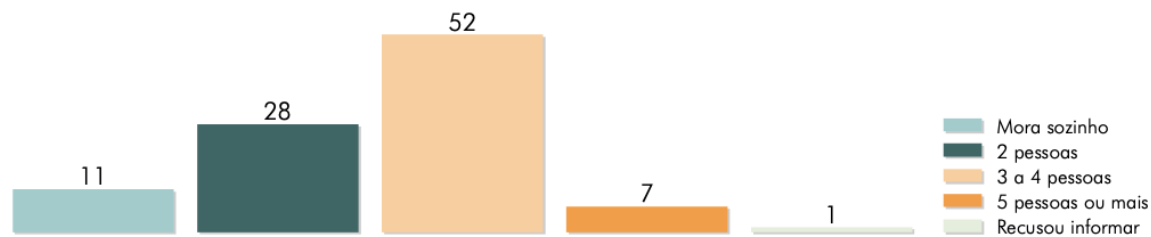
50,5%
dos entrevistados
são **casados**.



	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Solteiro	28,73	21,94	35,19	74,34	29,90	15,35	13,45	9,49
Casado (legalmente)	50,00	57,91	42,48	15,79	55,15	53,96	63,03	63,50
Viúvo/ viúva	1,12	0,26	1,94	0,00	0,52	0,00	0,84	5,11
União estável	12,81	14,80	10,92	6,58	11,34	19,80	10,92	13,14
Separado/divorciado (legalmente)	6,72	4,85	8,50	2,63	2,58	9,41	11,76	8,76
Separado na prática, mas não legalmente	0,62	0,26	0,97	0,66	0,52	1,49	0,00	0,00

Quantas pessoas residem em sua casa?

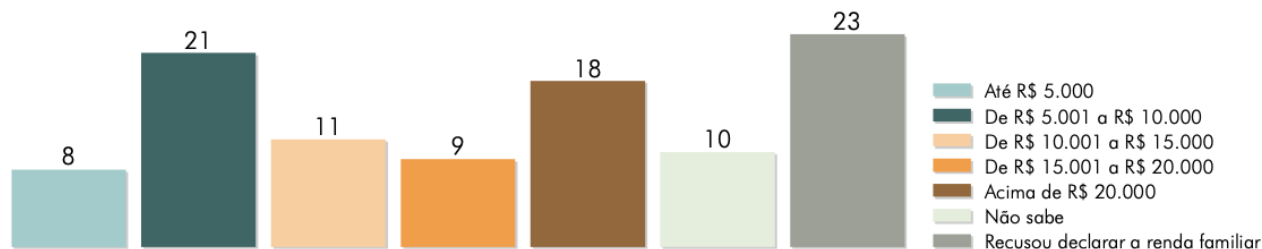
2,9
é a média aproximada de moradores por domicílio.



	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Mora sozinho	11,32	8,42	14,08	11,84	9,79	10,40	13,45	12,41
2 pessoas	28,48	30,10	26,94	34,21	29,38	19,31	21,01	40,88
3 a 4 pessoas	52,24	52,55	51,94	47,37	52,58	59,41	56,30	43,07
5 pessoas ou mais	6,72	7,65	5,83	5,26	6,70	9,90	7,56	2,92
Recusou informar	1,24	1,28	1,21	1,32	1,55	0,99	1,68	0,73

Somando os ganhos mensais de todos que trabalham em sua casa, qual seria o montante de sua renda familiar espontânea

R\$ 18.072,96
é a média aproximada da renda familiar.



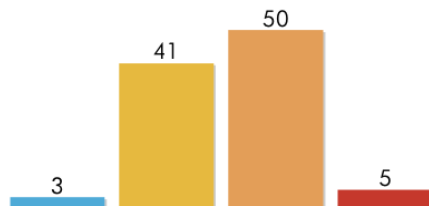
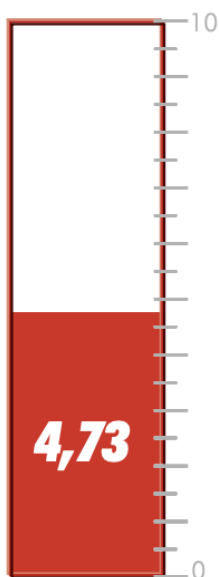
	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Até R\$ 5.000	8,21	5,61	10,68	13,82	8,25	7,92	5,88	4,38
De R\$ 5.001 a R\$ 10.000	20,65	19,64	21,60	30,26	24,74	18,32	17,65	10,22
De R\$ 10.001 a R\$ 15.000	11,44	14,03	8,98	13,16	14,95	10,89	5,88	10,22
De R\$ 15.001 a R\$ 20.000	9,33	8,42	10,19	7,24	12,37	8,42	11,76	6,57
Acima de R\$ 20.000	17,66	21,17	14,32	9,87	14,43	20,30	21,01	24,09
Não sabe	10,07	8,67	11,41	15,13	7,22	6,44	8,40	15,33
Recusou declarar a renda familiar	22,64	22,45	22,82	10,53	18,04	27,72	29,41	29,20



Hoje, você se considera como sendo uma pessoa de:

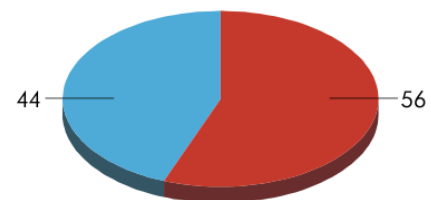
estimulada verbalmente

Fator de condição em relação à classe econômica (escala de 0 a 10)



Classe alta
Classe média alta
Classe média baixa
Classe baixa

Classe alta/ classe média alta
Classe média baixa/ classe baixa



44%

Classe alta/
classe média alta

56%

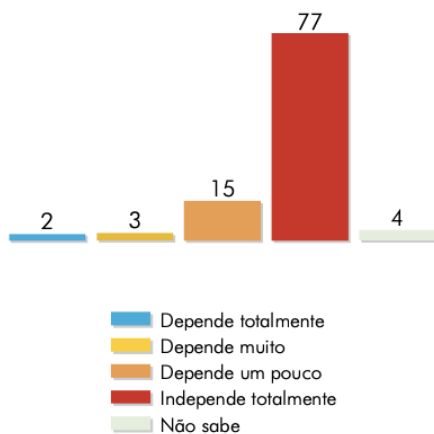
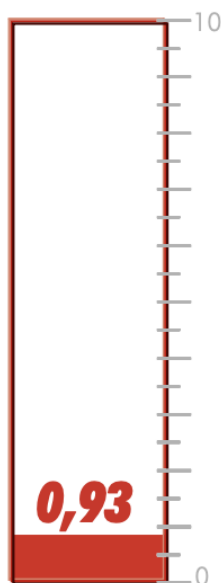
Classe média baixa/
classe baixa



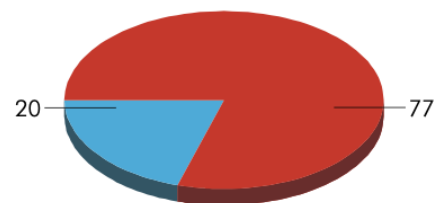
Em relação ao convênio da assistência judiciária, você diria que: somente entre aqueles que exercem a advocacia

estimulada verbalmente

Fator de dependência em relação ao convênio da assistência judiciária (escala de 0 a 10)



Predomina a dependência (blue) / Predomina a independência (red)



Predomina a dependência:
 Dependente totalmente +
 Dependente muito +
 Dependente um pouco

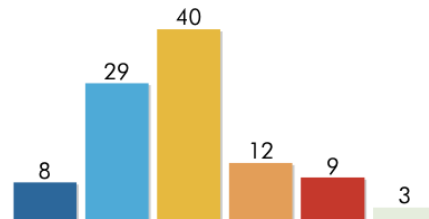
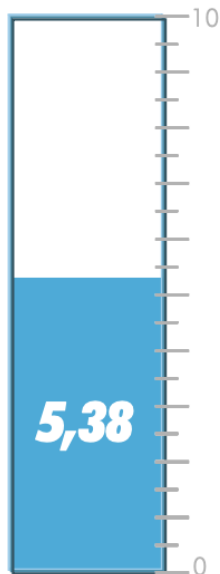
Predomina a independência:
 Independente totalmente



Você diria que sua renda mensal concretizada em 2023, quando comparada com 2022:

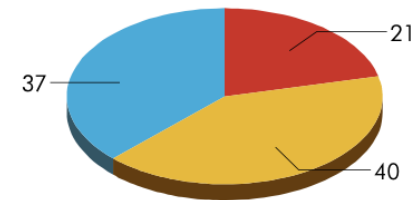
estimulada verbalmente

Fator de comparação em relação à renda mensal de 2023 quando comparada com a renda de 2022 (escala de 0 a 10)



- Cresceu muito
- Cresceu um pouco
- Ficou estabilizada
- Decaiu um pouco
- Decaiu muito
- Não sabe

- Predomina o crescimento
- Predomina a estabilidade
- Predomina o decréscimo



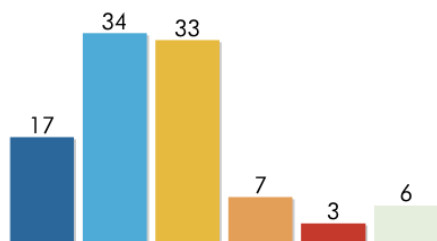
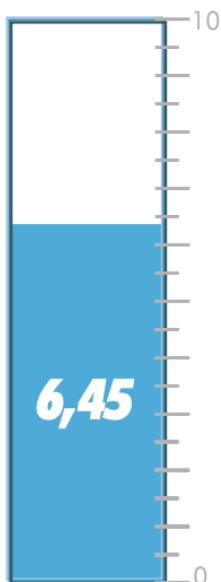
Predomina o crescimento:
Cresceu muito +
Cresceu um pouco

Predomina a insatisfação:
Decaiu um pouco +
Decaiu muito

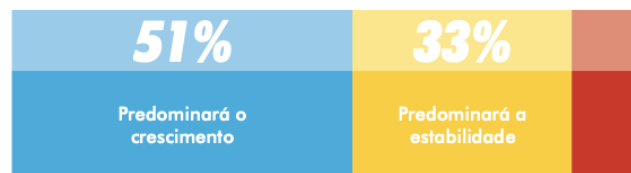
Dentro de sua perspectiva, você acha que sua renda mensal em 2024, quando comparada com 2023:

estimulada verbalmente

Fator de perspectiva sobre a renda mensal de 2024 em relação à renda de 2023 (escala de 0 a 10)



- Crescerá muito
- Crescerá um pouco
- Ficará estabilizada
- Decairá um pouco
- Decairá muito
- Não sabe

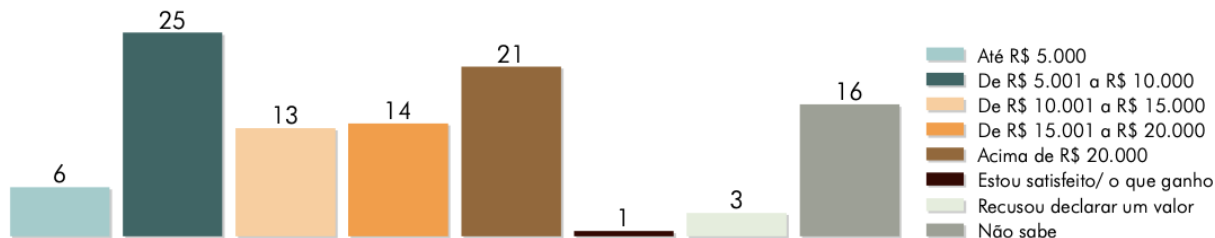


Predomina o crescimento:
Crescerá muito +
Crescerá um pouco

Predomina a insatisfação:
Decairá um pouco +
Decairá muito

Hoje, qual seria a renda ideal que você gostaria de ganhar através do exercício da advocacia? espontânea

R\$ 22.146,07
é a média aproximada da renda ideal para o exercício da advocacia.



	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Até R\$ 5.000	6,09	5,61	6,55	15,13	6,19	3,47	1,68	3,65
De R\$ 5.001 a R\$ 10.000	25,37	21,17	29,37	44,74	27,84	17,82	18,49	17,52
De R\$ 10.001 a R\$ 15.000	13,43	11,22	15,53	14,47	12,37	15,35	15,97	8,76
De R\$ 15.001 a R\$ 20.000	14,05	14,80	13,35	7,89	19,59	17,33	8,40	13,14
Acima de R\$ 20.000	21,14	27,55	15,05	7,24	20,10	25,74	32,77	21,17
Estou satisfeito/ o que ganho	0,62	1,28	0,00	0,00	0,00	0,50	0,84	2,19
Recusou declarar um valor	2,86	2,55	3,16	0,66	1,03	5,45	3,36	3,65
Não sabe	16,42	15,82	16,99	9,87	12,89	14,36	18,49	29,93

Hoje, qual é a principal dificuldade que você encontra para aumentar sua renda através do exercício da advocacia?

espontânea - respostas múltiplas

16,5%
dos entrevistados afirmaram que a principal dificuldade para o aumento da renda através do exercício da advocacia é a **captação e prospecção de clientes.**

	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Captação/ prospecção de clientes	16,54	15,31	17,72	23,68	20,62	15,84	10,08	9,49
Concorrência/ mercado saturado	12,06	14,54	9,71	11,18	15,46	9,41	14,29	10,22
Morosidade da justiça/ lentidão	7,84	10,20	5,58	1,97	7,73	10,40	12,61	6,57
Colegas que cobram abaixo da tabela	6,22	4,59	7,77	3,95	7,73	8,91	8,40	0,73
Falta de tempo/ gestão de tempo	5,10	4,85	5,34	5,92	4,64	6,44	2,52	5,11
A limitação de marketing	4,23	3,83	4,61	5,92	2,06	6,44	4,20	2,19
Mais clientes/ faltam clientes	3,73	3,32	4,13	4,61	3,09	2,97	3,36	5,11
Capacidade econômica dos clientes	2,74	2,55	2,91	2,63	2,58	2,48	4,20	2,19
Desvalorização do advogado no mercado	2,49	1,28	3,64	6,58	1,55	1,98	0,84	1,46
A economia do país/ instabilidade	1,99	2,81	1,21	3,29	2,06	0,99	2,52	1,46
Cientes que paguem/ não querem pagar	1,99	1,53	2,43	2,63	1,55	2,48	2,52	0,73
É aposentado/ não exerce mais	1,99	2,55	1,46	0,00	0,52	0,00	0,84	10,22
Ter uma oportunidade no mercado	1,62	0,77	2,43	1,97	3,09	1,49	0,00	0,73
Cidade pequena/ minha localização	1,49	0,51	2,43	0,66	3,09	1,49	1,68	0,00
O baixo salário oferecido pelos escritórios	1,37	0,51	2,18	1,32	1,55	2,97	0,00	0,00
A "era digital"/ tecnologia/ informática	1,24	1,02	1,46	1,32	0,52	0,99	0,84	2,92
Os custos da advocacia	1,24	1,79	0,73	1,32	0,52	1,98	0,84	1,46
Pouca atuação da OAB	1,12	1,02	1,21	1,32	1,03	2,48	0,00	0,00

continua...



Hoje, qual é a principal dificuldade que você encontra para aumentar sua renda através do exercício da advocacia? espontânea - respostas múltiplas

	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Ter escritório próprio	1,00	0,77	1,21	2,63	0,00	0,99	0,84	0,73
Desânimo com a profissão	0,87	0,77	0,97	0,66	0,52	0,00	1,68	2,19
Falta de saúde/ a minha saúde	0,87	1,02	0,73	0,00	0,00	0,00	0,84	4,38
Fazer cursos/ especializações	0,87	0,51	1,21	0,66	0,52	1,98	0,84	0,00
Falta de experiência/ falta preparo	0,75	0,51	0,97	0,66	2,06	0,00	0,84	0,00
Trabalha como CLT/ é funcionário	0,75	0,77	0,73	1,97	1,55	0,00	0,00	0,00
Falta de profissional competente	0,62	0,51	0,73	0,00	0,00	1,49	0,84	0,73
Dificuldade de forma geral	0,50	0,51	0,49	0,00	1,03	0,99	0,00	0,00
Falta de ética de colegas	0,37	0,51	0,24	0,00	0,00	0,99	0,84	0,00
Falta suporte para novos advogados	0,37	0,51	0,24	1,97	0,00	0,00	0,00	0,00
Mais dedicação ao mercado de trabalho	0,37	0,51	0,24	0,00	0,52	0,50	0,84	0,00
Pela idade/ pela minha idade	0,37	0,26	0,49	0,00	0,00	0,00	0,84	1,46
A falta de segurança jurídica do país	0,25	0,26	0,24	0,00	1,03	0,00	0,00	0,00
No interior é mais difícil para cobrar	0,25	0,00	0,49	0,66	0,52	0,00	0,00	0,00
Tabela de preços da Ordem é baixa	0,25	0,51	0,00	0,00	0,00	0,50	0,00	0,73
Outros	5,85	4,85	6,80	5,26	4,64	7,92	4,20	6,57
Nenhuma dificuldade	9,83	12,76	7,04	3,29	7,73	4,46	16,81	21,90
Não sabe	6,22	6,12	6,31	7,89	7,22	4,95	6,72	4,38



Hoje, que tipo de suporte a OAB SP poderia fornecer para ajudar a aumentar sua renda mensal através do exercício da advocacia? espontânea - respostas múltiplas

12,4%
dos entrevistados afirmaram o tipo de suporte que a OAB SP poderia fornecer seria a **oferta de cursos/ cursos gratuitos.**

	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Oferecer cursos/ cursos gratuitos	12,44	11,99	12,86	17,76	13,92	13,37	8,40	6,57
Ampliar as possibilidades de marketing	6,22	7,14	5,34	9,21	4,64	7,92	5,88	2,92
Atualizar a tabela de honorários	5,97	5,87	6,07	8,55	5,67	8,91	4,20	0,73
Captação de clientes/ prospecção	4,73	4,85	4,61	7,24	5,67	3,47	3,36	3,65
Fiscalização do exercício da advocacia	4,73	4,34	5,10	4,61	7,22	7,43	1,68	0,00
Fiscalização do Judiciário/ morosidade	4,23	4,08	4,37	0,66	3,61	4,46	10,92	2,92
Proteger/ dar suporte aos advogados	3,36	2,81	3,88	3,29	2,58	4,95	1,68	3,65
Baixar o valor da anuidade	2,99	2,55	3,40	3,95	2,06	3,47	2,52	2,92
Fortalecimento de prerrogativas	1,74	2,81	0,73	1,32	2,06	3,47	0,00	0,73
Melhorar/ implantar serviços de tecnologia	1,37	2,04	0,73	0,66	1,03	2,97	0,84	0,73
Auxílio ao jovem advogado/ recém-formados	1,24	1,02	1,46	1,32	1,55	0,99	2,52	0,00
Assistência médica/ planos de saúde	1,00	0,51	1,46	0,00	2,06	0,99	0,84	0,73
Oferecer algum tipo de networking	1,00	0,51	1,46	1,32	2,06	0,50	0,00	0,73
Despolitização da instituição	0,75	1,02	0,49	0,00	0,52	0,50	1,68	1,46
Disponibilizar salas para os advogados	0,75	0,00	1,46	0,00	1,03	0,50	1,68	0,73
Convênio com a Defensoria Pública	0,62	0,51	0,73	1,32	0,52	0,50	0,84	0,00
Mais programas de benefícios para classe	0,62	0,77	0,49	1,97	1,03	0,00	0,00	0,00
Melhorar o atendimento nos cartórios	0,62	0,77	0,49	0,00	0,52	0,99	0,00	1,46
Realização de eventos e congressos	0,62	0,51	0,73	1,97	1,03	0,00	0,00	0,00
Incentivar a valorização da classe	0,25	0,00	0,49	0,66	0,52	0,00	0,00	0,00
Ter um canal de denúncia/ reclamação	0,25	0,26	0,24	0,66	0,52	0,00	0,00	0,00
Outros	6,22	7,65	4,85	3,29	7,73	6,93	4,20	8,03
Nenhum suporte	16,92	20,41	13,59	8,55	15,46	11,39	20,17	33,58
Não sabe	24,50	20,41	28,40	25,00	21,13	21,29	30,25	28,47

Independentemente das questões econômicas, pecuniárias e financeiras, que tipo de ações ou programas a OAB SP poderia desenvolver para melhorar sua qualidade de vida?

espontânea - respostas múltiplas

12,9%
dos entrevistados afirmaram
que para melhorar sua
qualidade de vida, a
OAB SP poderia ofertar
**planos de assistência
médica mais acessíveis.**

	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Assistência médica/ planos mais acessíveis	12,94	12,24	13,59	11,18	9,28	11,88	21,01	14,60
Oferecer cursos/ palestras	10,07	9,44	10,68	11,84	11,34	12,87	7,56	4,38
Promover atividades de lazer/ viagens	4,48	3,57	5,34	1,97	3,09	7,92	6,72	2,19
Fazer convênios/ parcerias para descontos	3,36	3,32	3,40	1,97	6,19	2,97	4,20	0,73
Cuidar da saúde mental dos profissionais	1,99	0,51	3,40	1,32	2,58	2,48	2,52	0,73
Dar suporte ao advogado	1,99	3,06	0,97	0,66	3,61	1,98	0,84	2,19
Incentivo a prática esportiva	1,99	1,53	2,43	4,61	1,55	2,48	0,84	0,00
Suporte ao advogado em ao Judiciário	1,99	2,81	1,21	0,66	2,58	2,48	1,68	2,19
Defender as prerrogativas do advogado	1,87	2,81	0,97	1,97	2,06	2,97	0,00	1,46
Redução do valor da anuidade	1,87	1,53	2,18	1,32	2,06	2,48	2,52	0,73
Criação de um plano de previdência	1,62	2,04	1,21	0,66	1,03	1,98	2,52	2,19
Fiscalização do exercício da advocacia	1,37	1,02	1,70	3,29	1,55	0,00	1,68	0,73
A questão dos honorários/ tabela	1,24	1,28	1,21	1,97	1,55	0,99	1,68	0,00
Assistência para jovens advogados	1,24	1,53	0,97	1,97	0,52	1,98	0,84	0,73
Incentivar a cultura/ eventos culturais	1,24	1,79	0,73	0,66	1,55	1,49	1,68	0,73

continua...



Independentemente das questões econômicas, pecuniárias e financeiras, que tipo de ações ou programas a OAB SP poderia desenvolver para melhorar sua qualidade de vida? espontânea - respostas múltiplas

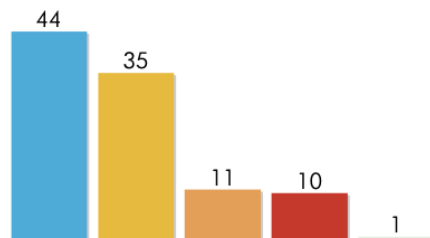
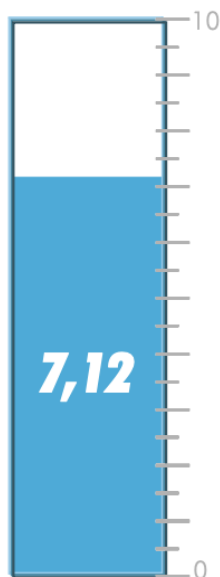
	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Convênios com academias	1,00	0,26	1,70	0,00	2,06	1,98	0,00	0,00
Convênios e descontos em farmácias	1,00	0,77	1,21	1,32	0,52	1,49	0,00	1,46
Informações e divulgação/ propaganda	1,00	1,02	0,97	1,32	1,55	0,50	1,68	0,00
Ações voltadas as regionais	0,87	1,28	0,49	0,66	0,52	0,50	0,84	2,19
Prestar assistência odontológica	0,87	0,77	0,97	0,00	0,52	0,99	0,84	2,19
Auxiliar na área tecnológica	0,75	1,28	0,24	0,00	1,55	0,50	0,84	0,73
Mais projetos sociais/ políticas humanas	0,75	0,77	0,73	0,66	1,03	0,00	2,52	0,00
Intermediar a captação de novos clientes	0,50	0,51	0,49	0,66	0,52	0,00	0,84	0,73
Mais segurança para advogados idosos	0,50	0,77	0,24	0,00	0,00	0,00	0,84	2,19
Trabalhar pela união da classe	0,50	0,26	0,73	1,32	0,52	0,00	0,84	0,00
Apoio financeiro/ empréstimos	0,37	0,51	0,24	0,00	0,00	0,00	1,68	0,73
Melhorar a questão da Defensoria Pública	0,25	0,51	0,00	0,66	0,00	0,00	0,00	0,73
Outros	6,22	7,14	5,34	7,24	5,15	7,92	6,72	3,65
Nada/ nenhum	9,83	12,50	7,28	6,58	8,76	5,94	9,24	21,17
Não sabe	33,21	29,85	36,41	38,16	33,51	33,17	25,21	34,31



Em sua opinião, a advocacia pode ser compreendida enquanto uma atividade de empreendedorismo?

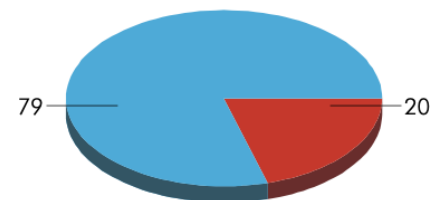
estimulada verbalmente

Fator de compreensão da advocacia enquanto atividade de empreendedorismo (escala de 0 a 10)



- Totalmente sim
- Mais sim do que não
- Mais não do que sim
- Totalmente não
- Não sabe

- Predomina o sentimento de compreensão
- Predomina o sentimento de incompreensão



- Predomina o sentimento de compreensão:
Totalmente sim +
Mais sim do que não
- Predomina o sentimento de incompreensão:
Mais não do que sim +
Totalmente não



Qual é o motivo de você ter essa compreensão a respeito da advocacia como uma atividade de empreendedorismo? espontânea - respostas múltiplas

11,7%
dos entrevistados afirmaram que o motivo de compreender a advocacia como atividade de empreendedorismo é **a captação e prospecção de clientes.**

	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Pela captação de clientes/ prospecção	11,69	13,01	10,44	15,13	15,46	14,36	3,36	5,84
A advocacia é uma empresa	8,33	9,44	7,28	12,50	6,19	8,42	6,72	8,03
O advogado tem que ser empreendedor	7,34	6,38	8,25	4,61	6,70	4,46	13,45	10,22
Por ter uma atuação autônoma	7,21	5,61	8,74	13,82	10,31	2,97	5,04	3,65
Por ter escritório é uma empresa	6,84	6,63	7,04	11,84	5,67	7,92	3,36	4,38
Por ter que se reinventar sempre	4,48	4,59	4,37	5,26	4,12	4,95	2,52	5,11
A advocacia abrange várias atividades	4,23	4,34	4,13	2,63	4,12	4,46	5,04	5,11
Pelo marketing digital/ tecnologia	4,10	2,30	5,83	4,61	6,70	5,45	0,84	0,73
Hoje é necessário empreender	3,61	2,55	4,61	3,95	4,64	2,97	3,36	2,92
Advocacia não um negócio/ empreender	3,61	3,83	3,40	1,97	3,09	2,48	5,04	6,57
Por depender de você/ dedicação	2,61	2,30	2,91	2,63	2,58	2,48	2,52	2,92
Atividade ligada ao social/ ser humano	2,61	3,83	1,46	0,66	2,58	1,49	5,04	4,38
A advocacia gera dinheiro/ renda	2,24	3,06	1,46	1,97	1,55	2,97	0,84	3,65
Pela concorrência/ mercado competitivo	1,99	1,79	2,18	1,97	2,06	1,98	3,36	0,73
Fazer gestão é ter uma empresa	1,87	2,04	1,70	3,29	2,06	1,49	2,52	0,00
A advocacia exige formação	1,87	1,79	1,94	0,66	1,03	1,98	2,52	3,65
Somos empreendedores: vendemos serviço	1,74	1,53	1,94	2,63	1,55	1,49	2,52	0,73
O código de ética deve ser obedecido	1,62	1,53	1,70	0,00	2,58	1,49	3,36	0,73
Empreender é investir em conhecimento	1,24	1,28	1,21	1,32	0,52	0,99	2,52	1,46

continua...



Qual é o motivo de você ter essa compreensão a respeito da advocacia como uma atividade de empreendedorismo? espontânea - respostas múltiplas

	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Porque somos prestadores de serviços	1,24	1,28	1,21	1,32	0,52	1,98	0,84	1,46
Temos funcionários/ colaboradores	1,24	1,02	1,46	0,00	2,06	1,98	0,84	0,73
Atividade que não visa lucros	1,24	1,53	0,97	0,66	0,52	1,49	0,84	2,92
Porque é necessário investimento	1,00	1,28	0,73	1,32	1,03	0,99	0,84	0,73
Muita concorrência/ muitos advogados	1,00	1,28	0,73	0,00	0,52	0,99	1,68	2,19
Não se pode fazer marketing/ propaganda	1,00	1,02	0,97	0,66	1,03	1,98	0,84	0,00
A advocacia tem que buscar o Judiciário	0,87	1,02	0,73	0,00	1,03	1,49	0,00	1,46
É necessário investir/ inovar	0,87	0,51	1,21	0,66	0,52	0,99	1,68	0,73
Pela visão que o advogado tem	0,75	1,53	0,00	0,00	0,52	1,98	0,00	0,73
A advocacia é um dom/ é "artesanal"	0,75	1,53	0,00	0,00	0,52	0,50	0,84	2,19
Porque dependemos dos clientes	0,62	1,28	0,00	0,00	0,52	0,00	0,84	2,19
Somos prestadores de serviço	0,62	0,77	0,49	0,66	1,03	0,00	0,84	0,73
Porque todos precisam de um advogado	0,50	0,77	0,24	0,00	0,00	0,50	0,00	2,19
Defendemos o direito, não empreendemos	0,50	0,51	0,49	0,00	0,00	0,99	1,68	0,00
É uma carreira incerta/ instável	0,37	0,26	0,49	0,66	0,00	0,00	0,84	0,73
Porque o escritório não é uma empresa	0,25	0,26	0,24	0,66	0,52	0,00	0,00	0,00
Outros	6,09	7,91	4,37	4,61	4,64	8,42	4,20	8,03
Não sabe	5,97	4,59	7,28	3,29	6,19	3,96	10,92	7,30

Que tipo de convênio com foco educacional a OAB SP poderia instituir aos associados que na prática melhora significativamente a sua vida? espontânea - respostas múltiplas

16,2% d
os entrevistados
afirmaram que o convênio
com foco educacional que
a OAB SP poderia instituir
aos associados para a
melhoria significativa de
suas vidas seria
**o convênio
com instituições
educacionais.**

	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Convênio com instituições educacionais	16,17	16,58	15,78	18,42	17,01	18,32	15,13	10,22
Oferecer pós-graduação/ mestrado	15,80	15,05	16,50	15,13	16,49	17,82	19,33	9,49
Oferecer cursos/ palestras	7,84	6,63	8,98	12,50	5,15	4,46	7,56	11,68
Cursos de aperfeiçoamento/ atualização	3,61	4,08	3,16	1,97	5,67	2,97	2,52	4,38
Oferecer cursos gratuitos/ baratos	3,23	2,30	4,13	3,29	3,61	2,48	4,20	2,92
Oferecer cursos de especialização	2,99	2,81	3,16	3,95	2,58	2,48	2,52	3,65
Descontos em instituições educacionais	2,24	2,30	2,18	2,63	2,06	3,47	0,84	1,46
Oferecer bolsas de estudo	2,11	1,28	2,91	3,29	2,58	2,48	0,84	0,73
Oferecer cursos de idiomas	2,11	1,79	2,43	3,29	3,09	1,49	0,84	1,46
Descontos na educação de dependentes	1,62	0,77	2,43	0,66	1,03	4,46	0,00	0,73
Cursos para advogados recém-formados	1,37	1,53	1,21	1,97	1,03	1,49	2,52	0,00
Ter cursos de qualidade e excelência	1,37	2,30	0,49	0,00	1,03	1,49	3,36	1,46
Cursos de empreendedorismo/ gestão	1,12	1,02	1,21	1,32	0,52	2,48	0,84	0,00
Ampliação dos cursos da ESA	1,00	1,53	0,49	0,66	0,52	2,48	0,84	0,00
Cursos focados em tecnologia	1,00	1,28	0,73	0,00	0,52	1,98	0,84	1,46

continua...



Que tipo de convênio com foco educacional a OAB SP poderia instituir aos associados que na prática melhora significativamente a sua vida?

espontânea - respostas múltiplas

	Geral	Homens	Mulheres	23 - 30	31 - 40	41 - 50	51 - 60	61 ou +
Reverter a anuidade em descontos	1,00	0,51	1,46	1,97	1,55	0,50	0,84	0,00
Convênio com creches/ educação infantil	0,75	0,00	1,46	0,66	1,55	0,00	0,84	0,73
Oferecer capacitação profissional	0,75	0,51	0,97	0,00	0,52	1,98	0,00	0,73
Oferecer cursos online	0,75	0,77	0,73	0,66	0,52	0,50	0,84	1,46
Continuidade dos benefícios existentes	0,62	0,77	0,49	1,32	0,00	0,50	0,84	0,73
Melhor divulgação de informações	0,62	0,77	0,49	1,32	1,03	0,00	0,00	0,73
Cursos de marketing/ marketing jurídico	0,50	0,77	0,24	0,00	1,03	0,99	0,00	0,00
Cursos para captação de clientes	0,50	0,77	0,24	0,00	1,55	0,50	0,00	0,00
Mais bibliotecas/ mais livrarias	0,50	0,51	0,49	1,32	0,52	0,50	0,00	0,00
Cursos de curta duração/ rápidos	0,37	0,77	0,00	0,66	0,00	0,99	0,00	0,00
Oferecer financiamento estudantil	0,37	0,26	0,49	0,66	0,00	0,99	0,00	0,00
Outros	3,73	3,83	3,64	3,95	2,06	2,97	6,72	4,38
Nenhum	10,82	10,46	11,17	3,95	10,82	6,44	14,29	21,90
Não sabe	20,27	21,94	18,69	22,37	21,13	18,81	16,81	21,90

